



La FAO et le Warrantage au Niger

par

Ake Olofsson

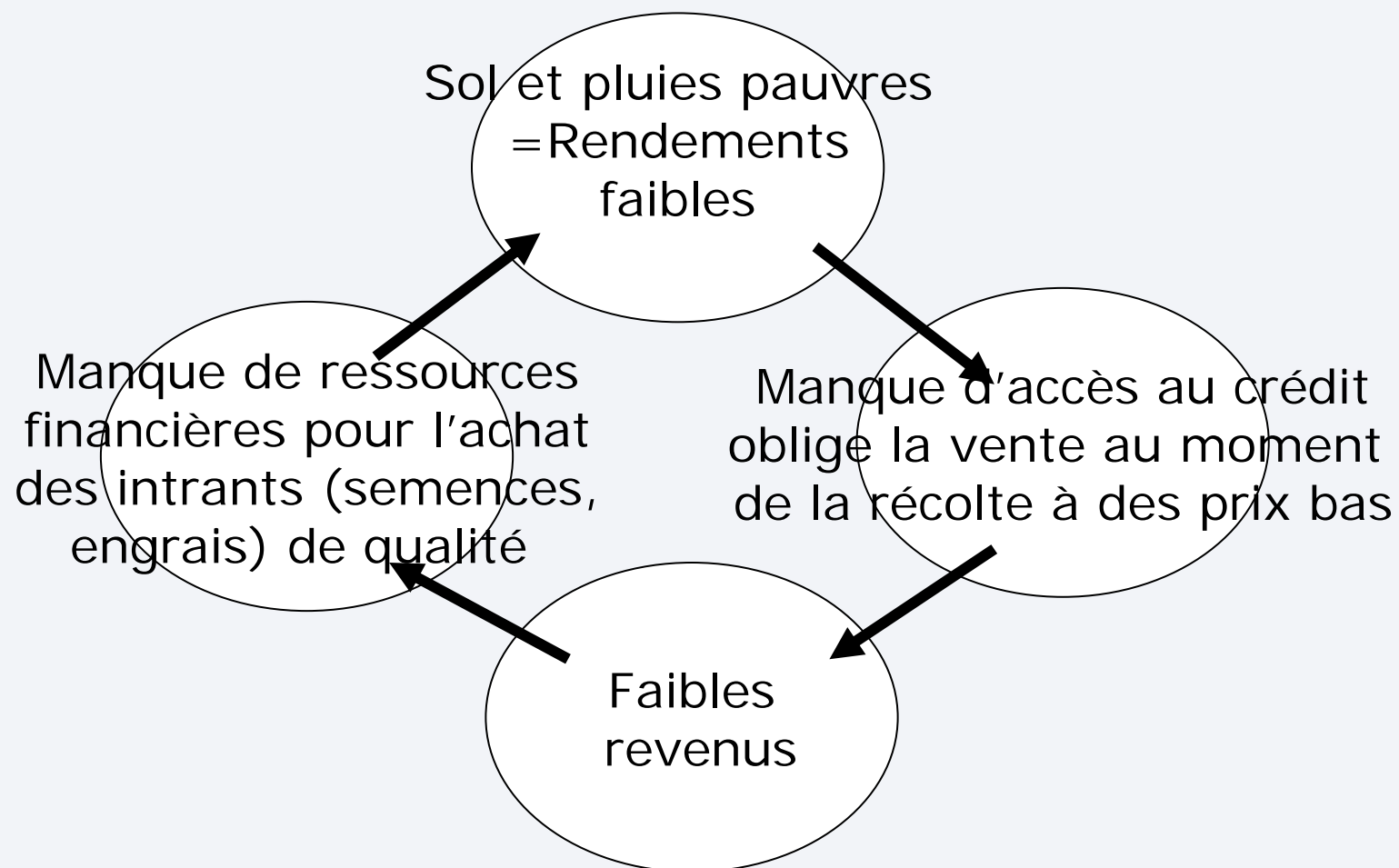
FAO, Rome, Italie

Situation classique

- ❑ Le producteur est obligé de brader ses récoltes au moment de la récolte au prix le plus bas pour avoir des ressources pour rembourser ses dettes ou satisfaire des besoins prioritaires alors que le prix de ces mêmes récoltes augmente parfois de plus de 50 % à la soudure



Cercle vicieux vers l'insécurité alimentaire



Le warrantage

- ❑ Stockage des produits agricoles en vue d'obtenir de revenus plus intéressants quand leurs prix sur le marché vont augmenter,
- ❑ Utilisation, dans cet intervalle de temps, du stock de produits comme une garantie réelle pour des prêts court terme au niveau des institutions financières de proximité.



Le warrantage au Niger

- ❑ Basé sur un accord entre des organisations de producteurs, représentant les producteurs/productrices, et des banques locales. Absence des tiers détenteurs et gérants des magasins.



Le warrantage au Niger

- ❑ Le banquier communique le montant maximum que l'institutions financière pourrait accorder au warrantage.
- ❑ Les OP se mettent d'accord avec leurs membres et détermine le volume que chaque membre peut stocker.
- ❑ Les OP invitent le banquier à vérifier la quantité et la qualité des produits à stocker.
- ❑ Le banquier donne son accord d'octroyer des crédits aux OP utilisant le stock comme garantie.



Le warrantage au Niger

- ❑ Après la vérification du stockage, le magasin est fermé avec deux cadenas,
- ❑ Un premier cadenas et toutes ses clés pour la banque, un deuxième cadenas et toutes ses clés pour l'OP,
- ❑ Les deux parties décident d'une périodicité pour le contrôle de la qualité des stocks.



Le warrantage au Niger

- ❑ La banque accorde un crédit à l'OP à la hauteur de 60-80% du prix (le plus bas) à la récolte du stock constitué.
- ❑ Les deux parties signent une convention de nantissement de stocks et un contrat de crédit.
- ❑ L'OP distribue le crédit aux producteurs individuels selon la quantité déposée par chaque membre.



Le warrantage au Niger

- Avec le crédit obtenu, les producteurs peuvent faire face à leurs besoins quotidiens et aussi financer diverses activités génératrices de revenus, individuellement ou collectivement.



Lien avec les boutiques d'intrants

- ❑ La boutique d'intrants, gérée par les OP, s'approvisionne et met les intrants à la disposition des agriculteurs au moment opportun et à des prix abordables. La vente se fait au comptant. A sa création, la boutique d'intrants nécessite de constituer un fonds de roulement. Il peut provenir des contributions des membres des OP, de revenus accumulés par les OP, des donateurs etc.



Contraintes

- Ressources financières limitées
- Faible niveau de professionnalisation des institutions financières
- Magasins de stockage non appropriés
- Faible structuration des producteurs
- Non-respect des règles et procédures par les parties prenantes



Potentiel et avenir du warrantage tel que pratiqué au Niger?

- ❑ Amélioration de la sécurité alimentaire et des revenus?
- ❑ Impact positif sur le système financier en milieu rural et sur l'accès des agriculteurs aux services financiers?

